



Fundusze Europejskie
dla Rozwoju Społecznego



Rzeczpospolita
Polska

Dofinansowane przez
Unię Europejską



	Nr projektu	FERS.01.05-IP.08-0559/23
	Tytuł projektu	AKADEMIA POLITECHNIKI BYDGOSKIEJ- kompleksowy program podnoszenia kompetencji i kwalifikacji osób dorosłych na terenie województwa kujawsko-pomorskiego
	Beneficjent:	Politechnika Bydgoska im. Jana i Jędrzeja Śniadeckich

Skuteczna sprzedaż

RAMOWY PROGRAM:

Czym są techniki sprzedaży?

- Efektywny handlowiec
- Porozumiewanie się, podstawy rządzące komunikacją w sprzedaży
- Przygotowanie do spotkania z klientem
- Analiza potrzeb i rozpoznanie motywów podejmowania decyzji
- Prezentacja w języku korzyści
- Psychologia osobowości klienta
- Techniki obrony ceny
- Zamykanie sprzedaży